



Munters

Munters A/S er en professionel leverandør af energieffektive løsninger til industriel luftbehandling og staldventilation. Munters A/S tilbyder innovative og energieffektive løsninger inden for affugtning, klimastyring, tørring, opvarmning, befugtning, evaporativ køling, ventilation og energigenvinding. Som global markedsleder med mere end 4000 ansatte inden for energieffektive luftbehandlingsløsninger tager Munters A/S deres sociale ansvar meget alvorligt. Det betyder, at vi leverer løsninger, der giver vores kunder de bedste muligheder for at reducere deres energiforbrug. Munters A/S har produktion i Farum og Aars i Danmark. Læs mere om Munters A/S på www.munters.com/da.

Til fabrikken i Aars, hvor vi producerer staldventilationsløsninger, søger vi nu til en nyoprettet stilling en stærk

salgskonsulent/salgskordinator.

Du får en nøglerolle i kundebetjeningen i samarbejde med den øvrige salgsafdeling. Du er den stærke person, der vedligeholder kunderelationer ved altid at yde en optimal kundebetjening. Du udarbejder kalkulationer, tilbud, projektforslag, følger op på tilbud og ordrer, og du er også i stand til, efter oplæring, at håndtere dine egne kunder. Vi forventer, at du har nogle års erfaring fra en lignende rolle, og at du er i stand til at arbejde selvstændigt og tage de nødvendige beslutninger. Du har eventuelt haft en meget udadvendt rolle med mange rejsedage, og ønsker nu en rolle med et mere begrænset antal rejsedage – 20-30 dage internationalt forventes. Alternativt har du en del års erfaring fra en tilsvarende intern rolle og har nu et ønske om at supplere med en udadvendt funktion. Din erfaring er formentligt kommet fra en produktionsvirksomhed med tekniske produkter.

Munters er repræsenteret i det meste af verden og du får mulighed for at deltage i tværorganisatoriske opgaver med nye produkter og projekter, hvor du får mulighed for at arbejde sammen med kollegaer i andre lande.

Du har formentligt suppleret din kommercielle baggrund med en teknisk uddannelse som produktionsteknolog, bygningskonstruktør, maskintekniker, teknisk assistent eller lignende. Vigtigst er dog, at du har praktisk erfaring fra en lignende stilling i en produktionsvirksomhed. Vi forventer, at du har erfaring med MS Office-pakken og gerne med AutoCad og CRM systemer, samt generelt har en god IT-forståelse. Det er et krav, at du er stærk sproglig og har et højt niveau i dansk og engelsk i skrift og tale, da du er i dialog med kunder og kollegaer på tværs af landegrænser.

Din arbejdsform er kendetegnet ved systematik og struktur, hvor du har et godt blik for såvel detaljen såvel som helheden, og du håndterer helt naturligt de mange bolde, som skal holdes i luften i løbet af en dag. Du er resultatorienteret, serviceminded, initiativrig og kreativ, og du er i stand til både at arbejde selvstændigt og indgå i teamsamarbejde såvel i Aars som i internationale sammenhænge i koncernen.

Vi forventer, at du bor i hensigtsmæssig køreafstand fra virksomhedens domicil i Aars.

Vi tilbyder et udfordrende og attraktivt job i en international virksomhed i vækst. Kan du se dig selv i de krav, vi stiller, så send en ansøgning som Word- eller PDF-fil mærket Salgskordinator / salgskonsulent til job@lundhr.dk
Er der spørgsmål er du velkommen til at kontakte Flemming Lund, Lund HR på 5077 0451.