



Virksomheden blev grundlagt i 1938 under navnet Rødkærsbro Cementvarefabrik A/S og har dermed over 75 års erfaring med betonvarer. I dag lyder navnet RC Beton, og vores hovedsæde er stadig i Rødkærsbro.

Som årene er gået har RC Beton udvidet med flere fabrikker. Ud over fabrikken i Rødkærsbro har vi 2 fabrikker i Aars, og på Sjælland har vi fabrik i Karlshøj.

RC Beton er en gammel familieejet virksomhed, og værdierne fra dengang hænger stadig ved. Det er vigtigt for os at være en pålidelig leverandør, og vi vil gerne være kendt for god service, at producere kvalitetsprodukter og at overholde levering til tiden.

Vores produktionsapparater udskiftes og udvikles løbende, så vi hele tiden er på højde med de forventede kvalitets- og miljøkrav. Vi er naturligvis certificerede efter meget skrappe standarder, så du er altid sikret produkter i højeste kvalitet fra RC Beton. RC Beton beskæftiger ca. 140 medarbejdere i en uformel kultur med plads til et godt grin.

Til produktområdet afløb, rør og brønde søger vi nu en faglig stærk og selvstændig

## **Teknisk specialist / Salgschef "under jord"**

**Du har erfaring med produktområdet fra salg eller projekterende led**

### **Nord- og Midtjylland**

RC Beton har igennem mange år opbygget en stor kundekreds hos entreprenører og anlægsgartnere. Du får til opgave at vedligeholde kundekredsen og udbygge denne yderligere. Du er faglig stærk og sikrer, at dine kunder altid får den optimale rådgivning. Du er i stand til at deltage i projekteringen og forstår de tekniske udfordringer, der kan opstå når produkterne skal monteres. Din faglighed har du formentligt erhvervet fra det projekterende led eller fra det udførende led som kloakmester. Du kan også sidde i en salgs- eller indkøbsfunktion i grossist- eller entreprenørbranchen og har erhvervet din faglige viden herigennem. Vi lægger mere vægt på din faglige baggrund end på din salgserfaring, da salg indenfor dette produktområde hos RC Beton i høj grad drejer sig om seriøs og professionel rådgivning og sparring.

Du arbejder selvstændigt og håndterer selv mødebookning, besøg og opfølgning. Du arbejder ud fra egen bopæl eller fra hovedkontoret i Rødkærsbro og forventes at være hos kunder 3-4 dage om ugen. Du får det ledelsesmæssige ansvar for 3 projektledere og 1 salgskonsulent og bliver budgetansvarlig for produktområdet "under jord". Du indgår ligeledes i ledergruppen, hvor du er en aktiv deltager og sparringspartner. Du refererer til COO Claus A Schmidt.

Som person er du udadvendt, målrettet og selvkørende og forstår, at godt salgsarbejde, højt serviceniveau, struktur og opfølgning er væsentligt for at opnå succes. Du ser muligheder og tænker nyt, så vores kunder altid føler sig godt serviceret. Du er teamplayer og forstår at involvere organisationen og dit team. Dit team er meget selvkørende, hvorfor din lederstil er uformel og involverende. Det er ikke et krav, at du har erfaring som leder fra tidligere ansættelser – med faglighed, godt humør og sund fornuft kommer du langt. Du er en erfaren IT bruger, der naturligt anvender Office-pakken og måske har du kendskab til Navision.

Vi tilbyder et udfordrende og attraktivt job i en velkonsolideret virksomhed i vækst. Du tilbydes en konkurrencedygtig fast løn samt pensionsordning og sundhedsordning.

Kan du se dig selv i de krav, vi stiller, så send en ansøgning og CV som Word- eller PDF-fil mærket "Salgschef RC Beton" til [job@lundhr.dk](mailto:job@lundhr.dk) Er der spørgsmål er du velkommen til at kontakte Flemming Lund, Lund HR på tlf. 5077 0451.

